

Mit Kundenorientierung zum Erfolg

Der Erfolg unseres Unternehmens KEK basiert auf der Faszination für Edelstahl. Genau diese Faszination lässt uns täglich mit Leidenschaft arbeiten – sie treibt uns an, zu optimalen Produkten und innovativen Lösungen. Dabei lassen wir uns leiten von einer fairen und loyalen Zusammenarbeit mit unseren Geschäftspartnern.

Wir sind einer der führenden Hersteller von Edelstahlprodukten. Beste Qualität, hohe Liefertreue und starke Kundenorientierung führten in den letzten Jahren zu unserem Erfolg. Zur Sicherung unseres weiteren Erfolges suchen wir einen:

Vertriebsmitarbeiter Sanitär-Produkte (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Aufbau des Sanitär-Geschäftsfeldes
- Vertrieb gruppenintern produzierter Sanitärprodukte innerhalb DACH
- Vorbereitung der internen Organisation gemeinsam mit dem bestehenden Vertriebsteam und der Unternehmensgruppe
- operative Ausführung der Handelsgeschäfte
- Außendiensttätigkeit zum Vertrieb der Sanitär-Produkte
- kaufmännische Weiterentwicklung des Geschäftsfeldes
- Aufbau und Pflege des Kundenstammes
- zusätzlich Vertrieb von Produkten aus den KEK-Stammgeschäftsfeldern

Sie bringen mit:

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches Studium, optional Meister- und/oder Techniker Ausbildung im Metallbereich
- Erste Umsatzerfolge in einer vergleichbaren Tätigkeit
- Know How im technischen Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte
- Erfahrungen im Bereich von Sanitär-Produkten B2B
- Erfahrung in der Entwicklung von Geschäftsfeldern
- sicheres und überzeugendes Auftreten gepaart mit einer ausgeprägten Kommunikationsfähigkeit
- verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift

Unser Angebot:

- Verwirklichung Ihrer beruflichen Ziele in einem attraktiven Arbeitsumfeld
- eigene Gestaltungsmöglichkeiten

Bei Interesse senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung an KEK GmbH, Frau Sylvia Kühne, An der alten Köhlerei 2, 01936 Laußnitz oder als E-Mail an unsere Adresse bewerbung@kek-dresden.com.

