

Mit Kundenorientierung zum Erfolg

Der Erfolg unseres Unternehmens KEK basiert auf der Faszination für Edelstahl. Genau diese Faszination lässt uns täglich mit Leidenschaft arbeiten – sie treibt uns an, zu optimalen Produkten und innovativen Lösungen. Dabei lassen wir uns leiten von einer fairen und loyalen Zusammenarbeit mit unseren Geschäftspartnern.

Wir sind einer der führenden Hersteller von Edelstahlprodukten für die technische Raumausstattung. Beste Qualität, hohe Liefertreue und starke Kundenorientierung führten in den letzten Jahren zu unserem Erfolg. Zur Sicherung unseres Erfolges suchen wir einen:

Mitarbeiter technischer Vertrieb (m/w)

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und Beratung von Bestandskunden im Vertriebsinnendienst
- Bearbeitung von Kundenanfragen
- Angebotserstellung, -kalkulation und -verfolgung
- Projektbetreuung in enger Zusammenarbeit mit unseren Fachabteilungen und dem Außendienst

Sie bringen mit:

- Sie verfügen über eine erfolgreich abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- Sie bringen Erfahrungen im Vertriebsinnendienst mit, idealerweise bei einem Hersteller von technischen Industrieprodukten
- Von Vorteil sind Erfahrungen im Bereich Ausrüstung von Laboren und/oder Produktionsstätten unter Reinraumbedingungen
- Sie verfügen über Erfahrungen in der Kundenbetreuung und beherrschen die Kalkulation
- Sie sind gewohnt, projektbezogen sowie im Team zu arbeiten
- Hohe Kommunikationsfähigkeiten, Einsatzbereitschaft und Verantwortungsbewußtsein zeichnen Sie aus

Bei Interesse senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung an KEK GmbH, Frau Jana Rast, An der alten Köhlerei 2, 01936 Laußnitz oder als E-Mail an unsere Adresse bewerbung@kek-dresden.com.

