

## Mit Kundenorientierung zum Erfolg

Der Erfolg unseres Unternehmens KEK basiert auf der Faszination für Edelstahl. Genau diese Faszination lässt uns täglich mit Leidenschaft arbeiten – sie treibt uns an, zu optimalen Produkten und innovativen Lösungen. Dabei lassen wir uns leiten von einer fairen und loyalen Zusammenarbeit mit unseren Geschäftspartnern.

Um Projekte besser im Kundeninteresse zu bearbeiten, haben wir uns zu einer Strukturänderung entschlossen. Zum Ausbau unserer Vertriebsstruktur suchen wir einen:

## Mitarbeiter Vertrieb im Außendienst (m/w)

Ihre Aufgaben:

- Akquise von Neukunden und Betreuung sowie Beratung eines festen Kundenstammes im Verkaufsgebiet Mitteldeutschland, vorrangig PLZ 0,1,3
- Analyse der Vertriebs- und Kundenstruktur
- Entwicklung von neuen Produktideen
- Kalkulation, Angebotserstellung und Auftragsbearbeitung
- Betreuung von Messen

Sie bringen mit:

- Umsatzerfolge als Außendienstmitarbeiter oder Key Account Manager
- Know How im technischen Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte für die Industrie
- Erfahrungen im Bereich Labor-, Reinraum- oder Gastronomiemöbel sind von Vorteil
- Abgeschlossene Ausbildung vorzugsweise in einer technischen Fachrichtung
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Wohnsitz in Mitteldeutschland (Raum Leipzig, Erfurt, Magdeburg bevorzugt)

Bei Interesse senden Sie Ihre Bewerbung an KEK GmbH, Frau Mandy Heber, An der alten Köhlerei 2, 01936 Laußnitz oder als E-Mail an unsere Adresse [bewerbung@kek-dresden.com](mailto:bewerbung@kek-dresden.com).

